



Sales Engineer

Hoi, wij zijn Artechno. Een jonge, dynamische en gespecialiseerde organisatie. Hiërarchie doen we niet aan, iedereen drinkt koffie met elkaar. We zijn een veelzijdig en dynamisch bedrijf met oog voor mens en natuur en passie voor hoogwaardige techniek. Bij ons staat het plantje centraal.

We zijn een ontwikkelaar van vertical farming en staan daarmee aan het begin van een wereldwijde verandering in de horticultuur. Met onze producten maken we het verschil. Dat doen we door continu te innoveren en systeemoplossingen te ontwikkelen voor moderne cultivatiesystemen. Dat doen we met z'n allen. Samen sta je niet alleen sterk, samen is ook gewoon beregezellig.

Daarom wandelen we vaak samen tijdens de lunch, hebben we regelmatig gezamenlijke activiteiten, zoals een bbq, een uitje of een bedrijfsbezoek en houden we vrijdagmiddagborrels (mét bittergarnituur). Ook is er elke maand een 'kratje bier sessie', waarin collega's meer vertellen over ontwikkelingen binnen hun afdeling en vakgebied, of wordt nieuws vanuit de directie besproken.

De cultuur binnen Artechno is open. We gaan er met zijn allen voor. Doe je mee?

Bezit jij over bergen technische kennis? Word onze Sales Engineer.

Duurzame bijdrage: mBijdragen aan duurzaamheid en voedselzekerheid in de wereld. Innovatieve club: Onderdeel zijn van een innovatieve en enthousiaste club mensen. Vers eten voor thuis: Regelmatig verse sla, bladgroenten en kruiden voor thuis.

Wil jij bouwen aan technisch hoogwaardige oplossingen binnen een innovatieve organisatie? Ben jij analytisch sterk en voel jij je thuis op het snijvlak van techniek en commercie? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Bij Artechno richten we ons op het ontwikkelen en leveren van innovatieve vertical farming systemen, waarbij het plantje altijd centraal staat. Onze AVF+ systemen zijn een toonaangevend voorbeeld van hoe techniek, duurzaamheid en kwaliteit samenkomen. Om dit te realiseren, werken we met een gepassioneerd team aan de beste technische oplossingen. En daar kun jij onderdeel van uitmaken.

Jouw rol als Sales-Engineer

Als Sales-Engineer ben jij een cruciale schakel tussen sales en techniek

- Je werkt nauw samen met de Sales Consultant en Lead Sales-Engineer om onze innovatieve oplossingen tot in detail te specificeren en te calculeren
- Je bent verantwoordelijk voor het uitwerken van technische voorstellen en het voorbereiden van projecten, zodat onze klanten altijd kunnen rekenen op een heldere, haalbare en kwalitatief hoogwaardige oplossing.

Wat ga je doen?

- Opstellen van technische voorcalculaties en offertes op basis van klantverzoeken (RFP's)
- Integreren van producten uit onze bestaande portfolio of ontwikkelen van nieuwe concepten in overleg met de Lead Sales-Engineer
- Samenstellen van lay-outtekeningen voor systemen en projecten vanuit de Artechno bibliotheek
- Voorbereiden van technische projectdossiers en zorgen voor een vlotte overdracht naar de projectorganisatie
- Signaleren van verbetermogelijkheden in systemen of processen en bijdragen aan productinnovaties
- Deelnemen aan kick-off meetings en bijdragen aan salesactiviteiten zoals beurzen of webinars
- Zorgen voor gestructureerd documentbeheer en heldere communicatie binnen het team
- Bijdragen aan een soepele samenwerking tussen engineering en sales

Wat neem jij mee als Sales Engineer?

HBO werk- en denkniveau, bij voorkeur in Werktuigbouwkunde (WTB) of vergelijkbaar Ervaring met technische systemen en calculaties Goede beheersing van de Nederlandse én Engelse taal Inzicht in integratie van diverse technische systemen Ervaring met het voorbereiden van technische projecten en offertes

En verder ben jij

- Analytisch en gestructureerd
- Een teamspeler met zelfstandige werkhouding
- Ordelijk en nauwkeurig in je documentatie
- In staat om onder druk overzicht te behouden
- Communicatief vaardig en overtuigend
- Flexibel en gepassioneerd over techniek

Wat mag je van ons verwachten?

- Een veelzijdige functie met veel technische diepgang en verantwoordelijkheden
- Een plek binnen een betrokken, professioneel en enthousiast team
- Ruimte voor jouw ideeën en technische inbreng
- Marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- De kans om te groeien binnen een snel ontwikkelende organisatie

Wat bieden wij jou aan?

Veel uitdaging: Een uitdagende functie in een innovatieve organisatie;

Passend salaris: Een passend salaris gebaseerd op jouw leeftijd en ervaring;

Vrije dagen: 27 vrije dagen, aangevuld met maar liefst 13 roostervrije dagen (ADV-dagen), op basis van een fulltime dienstverband;

Kennisrijke omgeving: Een zeer kennisrijke omgeving, iedereen bij Artechno is goed in wat hij doet en dit delen we graag met elkaar;

Opleidingsmogelijkheden: De mogelijkheid tot het volgen van een opleiding;

Veel gezelligheid: Een gedreven en gezellig team dat minimaal twee keer per jaar met zijn allen op stap gaat, het kerstfeest viert en natuurlijk de wekelijkse vrijdagmiddagborrel mét bittergarnituur!

Wil je solliciteren?

Maak dan van onderstaande link een kopie om direct via onze eigen site te reageren:

<https://artecho-growsystems.com/nl/jobs/sales-engineer-0>