

Technisch commercieel medewerker binnendienst

Utrecht / Full time / Hybride werken mogelijk

Nieman Groep is een collectief van specialistische bedrijven in de bouwsector. Samen bouwen wij aan een betere leefomgeving.

Klant & Markt

Vanuit de salesafdeling Klant & Markt benaderen we onze opdrachtgevers en beheren we onze relaties en opdrachten. We zijn hiervoor altijd op zoek naar gedreven mensen met een commerciële en flexibele instelling om onze klanten en projecten te faciliteren.

Stafafdelingen

HRM & Recruitment Financiën & controlling Facilitair management & ICT Marketing & Communicatie Officemanagement & secretariaat
Hiermee ondersteunt, verbindt en faciliteert Nieman Groep de individuele bedrijven met elkaar.

Voel jij je thuis in een dienstverlenende, middelgrote, dynamische organisatie, sta je stevig in je schoenen en weet je feilloos hoe je je klant centraal stelt? Misschien ben jij dan onze nieuwe collega! Wij zien je graag komen, dus ben je enthousiast over deze vacature? Wacht niet langer en solliciteer.

Wat ga je doen ?

Als commercieel medewerker binnendienst ben je verantwoordelijk voor het vertalen van de klantvraag naar een passend adviestraject. Het herkennen van de juiste vraag en het omzetten daarvan naar een sterke offerte die leidt tot een opdracht is het doel.

De offerte aanvragen komen voornamelijk per mail of telefonisch binnen. Snelheid in reactie, flexibiliteit en het herkennen van de vraag achter de vraag is essentieel. De samenwerking in het offerte traject met onze adviseurs is hierbij van groot belang. Uiteindelijk gaan zij aan de slag met jouw belofte aan de klant! Je weet balans te houden in meebewegen met de klant en rekening houden met de werkzaamheden en planning van onze adviseurs.

Wat neem je mee?

- 3-5 jaar werkervaring in een technisch commerciële functie.
- Beschikbaarheid van 32-40 uur.
- Kennis van Exact Syergy (of vergelijkbare software) en office pakket.
- Communicatieve vaardigheden; zowel telefonisch (mondeling) als schriftelijk (mail).
- Affiniteit met bouwkunde of ervaring in het ingenieursvak (advisering en rapportage).
- Kennis van de markt (klanten die gebruik maken van onze diensten).
- Ervaring in het aangaan en onderhouden van nieuwe klantrelaties.
- Procesbewaking (administratie en projectbegeleiding).
- Je snapt wat het betekent om beschikbaar te zijn voor de klant.
- Een rijbewijs is een pré i.v.m. het kunnen deelnemen aan bijeenkomsten op locatie van de klant/opdrachtgever.
- Je kunt zowel zelfstandig als in teamverband werken.

Wat bieden we jou?

- Salaris tussen € 3.000,- en € 4.000,- bruto per maand o.b.v. 40 uur, gebaseerd op kennis & ervaring.
- Pensioen; Nieman betaalt de volledige basispensioenpremie; zelf bijsparen behoort tot de mogelijkheden.
- 25 vakantiedagen (o.b.v. 40 uur), hiervan zijn max. 5 vaste vrije dagen aangewezen door directie.
- 8% vakantiegeld.
- Winstdeling; afhankelijk van de behaalde resultaten van de Nieman Groep kan de directie bepalen dat er winstdeling wordt uitgekeerd.
- Mogelijkheid tot het kopen van extra vakantiedagen.
- Flexibele werktijden en mogelijkheid tot thuiswerken.
- Netto reiskostenvergoeding van 0,23 cent per km.
- Jaarcontract met de intentie tot opvolging van een contract voor onbepaalde tijd.
- Laptop en mobiele telefoon.
- Aandacht voor wie je bent; er worden diverse organisatie- en teamactiviteiten georganiseerd voor de nodige ontspanning, maar ook om elkaar persoonlijk beter te leren kennen.

Solliciteren

Maak van onderstaande link een kopie om direct via onze eigen site te reageren:

https://werkenbijniemangroep.cvv.io/ApplicationForm/AppForm?job=328600&channel=own_website&api=true&lang=nl-NL

N.B. Naast deze vacature heeft Nieman Groep nog veel meer functie's vacant die voor jou interessant kunnen zijn. Ben je benieuwd? Maak dan van onderstaande link een kopie om direct te kijken of er iets voor je tussen zit.

<https://werkenbijniemangroep.nl/vacatures/nieman-raadgevende-ingenieurs/>