



KS
PARTS AND
COMPONENTS

Bij KS Parts and Components draait alles om het maken van klantspecifieke staalcomponenten die direct passen, in vrijwel elk formaat. Het hele proces wordt onder één dak beheerst, van ontwerp tot efficiënt produceren: zetten, kanten, lasersnijden, lassen, zagen, stansen, ponsen en assembleren. Dat betekent minder schakels, minder afstemming en een productie- en montageproces dat voorspelbaar blijft.

De kracht zit in de combinatie van vakmensen met diepgaande kennis van toepassing en toleranties, en een uitgebreid machinepark met groot formaatbereik en hoge precisie. Er wordt meegedacht vanaf de tekening, componenten worden afgestemd op het gebruik en onderdelen passen direct, zonder verrassingen. Dat maakt KS Parts and Components een betrouwbare partner voor OEM's, machinebouwers en projectmatige bouw- en industriepartijen die behoefte hebben aan maatwerk componenten.

KS Parts and Components is onderdeel van KS Industries en opereert vanuit Moerdijk. Met onze zusterbedrijven hebben we alles in huis om het meest optimale bouwsysteem te ontwerpen, produceren, leveren en monteren.

Ben jij een echte techneut met commercieel inzicht? Vind jij het leuk om klanten te adviseren en oplossingen te vinden die écht werken? Ben je nauwkeurig, communicatief sterk en krijg je energie van afwisseling in je werk? Lees dan snel verder!

Technisch Commercieel Medewerker

Bij KS Parts and Components maken en leveren we specialistisch maatwerk voor de metaalverwerkende industrie. Van stalen onderdelen voor constructies tot volledige trappenhuizen op maat: wij ontzorgen onze klanten optimaal. Wij beschikken over een geavanceerd machinepark met onder meer een lasrobot, buislaser, stansmachine, twee lasersnijders en diverse zetbanken en zagen. Als Technisch Commercieel Medewerker ben jij de schakel tussen onze techniek en onze klanten en draag je bij aan de groei en klanttevredenheid van ons bedrijf.

Wat ga je doen?

- Adviseren van klanten over technische producten en componenten.
- Verwerken en technisch controleren van klantaanvragen en hierover adviseren.
- Afstemmen van klantaanvragen met interne afdelingen of leveranciers.
- Opstellen, uitwerken en opvolgen van offertes inclusief prijsberekeningen en technische specificaties.
- Bewaken van orderadministratie, levertijden en planningen.
- Controleren van tekeningen en specificaties voor uitvoering van orders.
- Relatiebeheer en aftersales ondersteuning.
- Samenwerken met inkoop en leveranciers over prijs, kwaliteit en levertijden.

Wat breng jij mee?

- Een technische opleiding op MBO+ werk- en denkniveau, bij voorkeur aangevuld met een commerciële insteek.
- 1–3 jaar ervaring in een technisch commerciële rol is een pré.
- Ervaring met offertes, orderadministratie en klantcontact.
- Bekendheid met ERP/CRM-systemen en MS Office.
- Je kunt werken met CAD-tekeningen.
- Technisch inzicht, nauwkeurigheid en een klantgerichte instelling.
- Een oplossingsgerichte houding en je zegt wat je doet en je doet wat je zegt.
- Het vermogen om overzicht te bewaren en meerdere aanvragen tegelijk te beheren.

Wat bieden we je?

Bij KS Parts and Components investeren we graag in goede mensen en bieden we een bovengemiddeld goed pakket arbeidsvoorwaarden. **Dat houdt onder meer in:**

- Een functie ingedeeld in schaal 7 (€ 3.074 – € 4.309 bij een fulltime betrekking);
- 27 verlofdagen op fulltime basis, met de mogelijkheid om extra vakantie-uren te kopen;
- 8,33% vakantiegeld;
- Reiskostenvergoeding;
- Een goede pensioenregeling;
- Winstdeling;
- Diverse leer- en ontwikkelmogelijkheden;
- Een stimulerende werkomgeving in een hecht team bij een visiegedreven familiebedrijf met een eigen cultuur en een set vaste kernwaarden.

Solliciteren?

Als jij enthousiast wordt van een rol waarin je techniek en commercie combineert en een positieve bijdrage wilt leveren aan KS Parts and Components, stuur dan je motivatie en CV aan robert.leendertse@kspac.nl. Heb je vragen? Stuur een appje of bel: 06-23475207.